

記入例

第5回石巻市創業ビジネスグランプリ 応募申込書 学生部門

令和元年〇〇月〇〇日

石巻市長 (あて)

応募概要書

申込区分	(ふりがな) (氏名)	(年齢) 歳	(学年) 年生
申請者 (代表者)	いしのまき はなこ 石巻 花子	〇〇歳	〇学年
申請者 (代表者以外) グループでの申請の場合は 全員の氏名を記入 (4名まで) (代表者と学校が異なる場 合は学校名を記入)	石巻 太郎	〇〇歳	〇学年
	石巻 次郎	〇〇歳	〇学年
	石巻 三郎	〇〇歳	〇学年
	石巻 五郎	〇〇歳	〇学年
グループ名 (グループ申請のみ)	〇〇〇グループ		
自宅住所 (代表者のみ)	〒〇〇〇-△△△△ 宮城県石巻市〇〇町〇丁目〇番地		
電話番号	0225-〇〇〇-△△△△		
携帯番号	〇〇〇-△△△△-××××		
メールアドレス	〇〇〇〇@ishinomaki.lg.jp		
在籍学校名 (代表者のみ)	〇〇〇〇学校	〇〇学部	〇〇課 (コース)
学校の住所 (代表者のみ)	〒〇〇〇-△△△△		
電話番号 (連絡先)	〇〇〇〇-△△△△-××××		
	(携帯: 〇〇〇-△△△△-××××)		
他の学生ビジネスコンテス トでの受賞歴 (今回申請する ビジネスアイデアを除く)	有 (受賞内容:)		無
当グランプリを知ったきっ かけ (該当するものを○で囲 ってください)	市報 ・ ちらし ・ ホームページ ・ 新聞 その他 ()		

記入例

ビジネスアイデア

ビジネス プラン題名	<ul style="list-style-type: none">・ビジネスプランについて簡単に表現してください。 事業の概要を表す、分かりやすい名称を記載してください 例「特産品〇〇を使った新商品の製造・販売」 「〇〇地域のニーズに応えるサービス業」
ビジネス プラン概要	<ul style="list-style-type: none">・ビジネスプランの概要について記載してください。・何を（取り扱う商品やサービス）・誰に（どのような顧客層をターゲットにするか、年齢層や地域など）・誰が（売上確保のために、従業員を必要とするか、家族や知人など、誰かの協力を得るかなど）・どのように（対面販売かセルフサービスか通信販売か、広告宣伝はどうするか・・・など）・どこで（業種や顧客層にマッチした立地はどこか・・・など） などの概要を記載してください。

1 ビジネスプランの目的

ビジネス プランの思 いやきっか け	<ul style="list-style-type: none">・思いついたきっかけ、動機などについて記載してください。・このビジネスプランを検討し始めたきっかけや経緯は何だったのか。・自分の体験や社会的な問題やニーズから、思いついたことが結びついた。・どのような思いでプランを行っていくのか・・・など
-----------------------------	--

2 地域資源の選択について

・石巻の資源	<ul style="list-style-type: none">・着目または発掘した地域資源とその理由について記載してください。・石巻の資源を活用したプランの発想となったきっかけや動機・なぜそのようなプランを思いつき、実現しようと思っているか。 などを記載してください。
--------	---

3 ビジネスプランの顧客、広報について

・想定してい る顧客や周 知方法	<ul style="list-style-type: none">・ターゲットの設定やその理由、市場規模やシェア、販売効果のある周知・広報などについて記載してください。・市場にニーズや将来性があるのか。・統計やアンケート、他分野の似た事例など。・広告方法はどのようなものを活用するのか。
------------------------	---

記入例

4 ビジネスプランの商品・サービスについて

・商品・サービスの内容やセールスポイント	<ul style="list-style-type: none"> ・提供する商品・サービスなどについて記載してください。 ・ここが新しい・優位な点（類似品などの差）は何か。 ・基本的な機能や仕組み、価格はいくらか。 ・顧客や利用者に対してどのようなメリットがあるのか。
----------------------	--

5 実現するに於ける課題について

・実現に向けて考えられる課題	<ul style="list-style-type: none"> ・実現するための課題、対処方法などについて記載してください。 ・課題のリスクやハードル（障害）はなにか。 ・対処する方法は、どのように何をして改善や解決をして対策をするのか。
----------------	---

6 収支計画について

・詳細な内容よりも、商品・サービスの価格や販売する数量などについて記載してください。

		1年目	3年目	計算方法
(a) 売上高		30,000 千円	75,000 千円	売上があると事業の継続・拡大に繋がるので、売上高の算出は重要となります。
(b) 売上原価		10,500 千円	31,500 千円	
経費	人件費	12,000 千円	18,000 千円	詳細な計算より、商品やサービスの価格や販売量、原価率、主な経費など、結果に結びつく物 1年目 売上高〇万円×〇%＝〇万円 ・〇〇との契約を見込む・・・ ・〇〇を確保すると想定 など 原価 〇万円×〇%＝〇万円 経費 〇万円×〇人＝〇万円 3年目 売上は〇倍程度を目指す など
	賃貸費	2,400 千円	4,800 千円	
	広告宣伝費	3,000 千円	5,000 千円	
	その他	1,500 千円	2,500 千円	
(c) 経費合計		18,900 千円	30,300 千円	
(d) 利益(a-b-c)		600 千円	13,200 円	

記入例

7 説明資料について

・このプランが実現することにより広がるコミュニティやつくりたい、売りたいと考えている新商品の構想や目的から完成のイメージ図を添付してください。

- ・このプランが実現することにより、広がるコミュニティのイメージ図・・・
- ・つくりたい、売りたいと考えている新商品の構想や完成イメージ図・・・
- ・このプランを基にした新サービスで、便利になる、豊かになること具体例・・・

など自由な形式で具体的に記載してください。

【応募概要書及びビジネスアイデアを含めA4用紙5枚以内】



事務局記入欄	受付日			受理番号
	令和	年	月 日	